

ОСЪМ АД, част от ГРУПА ТЕХНОЛОГИЯ НА МЕТАЛИТЕ - АНГЕЛ БАЛЕВСКИ ХОЛДИНГ АД/ MTG Group, е акционерно дружество с производствена и търговска дейност на детайли от сив и сферографитен чугун. Организацията има утвърдени клиенти сред най-големите индустриални концерни в западна Европа и по света.

За нас хората са най-ценният и важен фактор за успеха на компанията. Високо ценим работата в екип, ангажираността и подкрепата, както и непрекъснатия стремеж към постигане на високи резултати.

Във връзка с потребността на дружеството търсим компетентен, комуникативен и отговорен професионалист за позицията:

## ТЪРГОВСКИ ДИРЕКТОР

### Основни отговорности:

- Ръководи дейността на отдел "Продажби";
- Комуникира писмено и говоримо с чуждестранни и български клиенти;
- Организира, контролира и участва в обработката на постъпили нови запитвания и изготвяне на оферти към клиенти;
- Организира и контролира обработката на клиентски поръчки към производството и проследява срокове на изпълнение;
- Контролира организирането на експедиции и изготвянето на платежни и експедиционни документи;
- Работи с различни екипи в предприятието и координира процеса по клиентска поръчка и запитване;
- Изготвя периодични планове и отчети за продажбите по клиенти;
- Следи плащанията по клиенти и предприема мерки по събираемост;
- Участва активно в процеса на обработка и обслужване на възражения от клиенти;
- Следи статуса на проектите и сроковете по оферти и договори и съгласува промени с клиентите или вътрешно с екипите;
- Участва в изложения, като част от търговския екип;
- Организира и участва в среща с клиент или посещение при клиент.

---

**Изисквания за длъжността:**

- Висше образование;
- Реален търговски опит в индустриалната сфера;
- Много добро владение на немски/ английски език на ниво бизнес кореспонденция;
- Владението на втори език е предимство;
- Много добра компютърна грамотност;
- Професионален опит - минимум 3 години.

**Допълнителните умения, необходими за позицията обхващат:**

- Управленски и организационни умения;
- Комуникационни умения;
- Умения за водене на преговори и търговска кореспонденция;
- Инициативност и активност в продажбите;
- Гъвкавост и ориентация към постигане на резултати.

**Нашето предложение:**

- Професионална реализация в сериозна външно-търговска фирма с над 80% експорт;
- Конкурентно възнаграждение, което отразява приноса Ви;
- Кариерно развитие в утвърдена компания, част от Холдингова структура;
- Възможност за придобиване на търговски опит чрез най-добрите международни практики;
- Възможност за посещение на индустриални изложения в Европа;
- Работа в дигитални системи, АЖУР-Л и клиентски платформи;

Ако нашето предложение представлява интерес за Вас, моля кандидатствайте по тази обява като изпратите автобиография.

Кандидатурите могат да бъдат подавани и на място: ОСЪМ АД, гр. Ловеч, Северна индустриална зона, отдел Човешки ресурси.

телефон за връзка: 068 603 783, лице за контакт: Георги Савчев

---

Благодарим Ви за проявения интерес. Ще се свържем само с одобрените по документи кандидати.

ОСЪМ АД спазва изискванията на европейската директива за защита на личните данни. Всички кандидатури ще се разглеждат строго конфиденциално.